

(BE) SALES PROMOTOR



A mattress like no other

📍 Benelux

🕒 32 - 38 uur

DE FUNCTIE

Om de verdere groei te realiseren zijn wij op zoek naar een enthousiaste, gedreven Sales Promotor. Als Sales Promotor ben je het gezicht van Tempur in geselecteerde winkels en op evenementen. Je bent verantwoordelijk voor het trainen, demonstreren en verkopen van onze hoogwaardige producten (matrassen, kussens en slaapoplossingen), waarbij je klanten adviseert en overtuigt door jouw productkennis en enthousiasme. Je draagt actief bij aan de omzetgroei en klanttevredenheid binnen de Benelux.

OVER DE FUNCTIE

- Productdemonstraties en trainingen: Uitleg geven over de unieke eigenschappen en voordelen van Tempur-producten
- Klantadvies: Klanten professioneel en persoonlijk adviseren over de beste oplossingen op basis van hun behoeften.
- Salesdoelstellingen: Actief bijdragen aan het behalen van de verkooptargets.
- Winkelpresentatie: Zorgen dat de Tempur-presentatie in de winkel aantrekkelijk en up-to-date is.
- Relatiebeheer: Samenwerken met winkelpersoneel en managers om een goede samenwerking en merkondersteuning te garanderen.
- Rapportage: Verzamel feedback van klanten en rapporteer prestaties en inzichten aan de teamleider of manager.
- Training: Blijven leren over nieuwe producten en verkoopstrategieën via interne training.

WAT ZOEKEN WIJ?

- Commerciële mindset: Je weet kansen te herkennen en klanten te overtuigen.
- Klantenservice: Klantgericht en in staat om een positieve ervaring te bieden.
- Communicatief sterk: Zowel verbaal als non-verbaal professioneel en overtuigend.
- Zelfstandig: Je bent in staat om je eigen werk te organiseren en je doelstellingen te behalen.
- Flexibel: Bereid om te werken op verschillende locaties en in weekenden of avonden.
- Energiek en representatief: Je bent enthousiast, vriendelijk en straalt vertrouwen uit.
- Enige ervaring in verkoop, promotie of een vergelijkbare rol is een plus
- Nederlandstalig - Franstalig is een plus

WAT BIEDEN WIJ?

- Salaris o.b.v. leeftijd, ervaring en opleiding
- Auto, laptop en telefoon
- Een dynamische werkomgeving binnen een gerenommeerd en innovatief merk.
- Interne trainingen over producten en verkooptechnieken.
- Flexibele werktijden (ook weekenden)
- Locaties in België en Luxemburg
- Marktconform salaris (met prestatiegerichte bonussen)
- Een enthousiast team met onder andere jaarlijkse uitjes

ENTHOUSIAST GEWORDEN?
STUUR JE CV EN MOTIVATIE NAAR: WERKEN@TEMPUR.NL